

Получение поддержки в институтах развития

Государственное учреждение
«Фонд развития промышленности»
(<http://frprf.ru/>)



Фонд развития промышленности предоставляет на конкурсной основе займы на реализацию проектов, направленных на внедрение передовых технологий, создание новых продуктов или организацию импортозамещающих производств.

Займы фонда предоставляются на возвратной основе и на условиях софинансирования. Заявитель должен предоставить обеспечение суммы займа и процентов за весь срок (гарантия, поручительство, залог).

Фонд предлагает для предпринимателей следующие виды займов:

Федеральные				
	Проекты развития	Консорциумы	Станкостроение	Лизинг
Сумма займа (млн. руб.)	50-300	100-500	50-500	5 – 250
Срок займа	60 (5 лет)	84 (7 лет)	84 (7 лет)	60 (5 лет) и не более срока договора лизинга
Общий бюджет (млн. руб.)	от 100	от 500	от 71.5	от 20
Целевой объем продаж новой продукции	Не менее 50 %	Не менее 50 %	Не менее 30 %	
Софинансирование со стороны заявителя, частных инвесторов или банков	≥ 50 % бюджета проекта	≥ 70 % бюджета проекта	≥ 30 % бюджета проекта	≥ 50 %, фонд финансирует 10 – 50 % от обязательного платежа первоначального взноса (аванса), который составляет 10 – 50 % стоимости приобретенного промышленного оборудования
в том числе за счет собственных средств/средств акционеров	≥ 15 % бюджета проекта	≥ 15 % бюджета проекта		

Займы выдаются после тщательной экспертизы на предмет соответствия проекта установленным критериям. Однако существуют отраслевые ограничения для софинансируемых ФРП проектов.

Необходимость экспертизы для получения займа				
	Проекты развития	Консорциумы	Станкостроение	Лизинг
Финансово-экономическая	+	+	+	+ Могут быть зачтены результаты экспертизы лизинговой компании

Правовая	+	+	+	+
Производственно-технологическая	+	+	+	+
Научно-техническая	+	+		

Региональные	
	Совместные займы
Сумма займа (млн. руб.)	20-100
Срок займа (мес.)	Не более 60 (5 лет)
Общий бюджет проекта (млн. руб.)	От 40
Целевой объем продаж новой продукции	Не менее 50 % от суммы займа в год, начиная со 2 года серийного производства
Софинансирование со стороны заявителя, частных инвесторов или банков	≥ 50 % бюджета проекта
В том числе за счет собственных средств / средств акционера	≥ 15 % бюджета проекта



АО «РЭЦ» оказывает на возмездной основе комплекс услуг предпринимателям по сопровождению экспортных проектов, в числе которых:

- консультации по вопросам экспорта;
- помощь в организации экспортной деятельности;
- сопровождение прохождения экспортных процедур;
- сопровождение в рамках действующих контрактов (постконтрактное сопровождение).

Помимо вышеизложенного, Центр оказывает на возмездной основе помощь предпринимателям в виде предоставления участников ВЭД таких жизненно важных услуг как:

- 1) Анализ внешних рынков (специфические обзоры и исследования);
- 2) Продвижение на внешние рынки (работа с контрагентами);
- 3) Услуги международного патентования (работа с ФТС и Роспатентом);
- 4) Услуги по предоставлению доступа на внешние рынки: международная сертификация (консультации, относительно взаимодействия с таможенными органами при осуществлении внешнеэкономической деятельности);
- 5) Услуги по сертификации свободной продажи (Документ подтверждающий, что отечественная продукция, ввозимая на иностранный рынок, имеет оформленные документы, необходимые в соответствии с законодательством РФ для обращения на территории России и в настоящее время свободно обращается на внутреннем рынке).
- 5) Услуги по таможенному администрированию экспортной деятельности включают в себя:
 - А) Этап предэкспорта (анализ на соответствие таможенному и налоговому законодательству);
 - Б) Этап экспорта (получение разрешенной документации);
 - В) Этап постэкспорта (возврат НДС).
- 6) Услуги по логистическому сопровождению экспорта (организация логистики)

Помимо многочисленных вышеуказанных услуг Российский Экспортный центр реализует собственный образовательный проект Российского экспортного центра – это курсы повышения квалификации для региональных представителей малого и среднего бизнеса, заинтересованных в развитии экспортного потенциала своего предприятия.

Российское агентство по страхованию
экспортных кредитов и инвестиций,
экспортное страховое агентство «ЭКСПАР»
(<http://www.exiar.ru/>)



АО «ЭКСПАР» является первым экспортным агентством в истории России и осуществляет страхование экспортных кредитов от коммерческих и политических рисков и российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

ЭКСПАР предлагает следующие продукты и услуги для предпринимателей

Для банков и финансовых организаций	1) Страхование кредита покупателю; 2) Страхование подтвержденного аккредитива; 3) Страхование экспортного факторинга; 4) Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера; 5) Страхование кредитов на создание экспорториентированных производств.
Для российских экспортеров	1) Страхование кредита поставщика; 2) Страхование краткосрочной дебиторской задолженности; 3) Страхование лизинга.
Для инвесторов	Страхование российских инвестиций за рубежом.

Страховое покрытие ЭКСПАР применяется для защиты:

- экспортных кредитов от предпринимательских (коммерческих) и политических рисков;
- российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

В числе предпринимательских (коммерческих) рисков ЭКСПАР учитывается:

- неплатеж должника или гаранта (банкротство, просрочка платежа);
- неисполнение иностранным контрагентом обязательств по застрахованной экспортной сделке.

В числе политических рисков ЭКСПАР предусматривает:

- изменения законодательства или действия властей, препятствующие исполнению обязательств иностранного должника или гаранта по экспортной сделке;
- отказ государственного должника от исполнения своих обязательств по экспортной сделке;
- невозможность исполнения или отказ от исполнения государственным должником (гарантом) решения суда, вступившего в законную силу;
- запрет на конвертацию или запрет на денежные переводы;
- форс-мажорные обстоятельства (война, народные волнения, стихийные бедствия и т. д.).

**Акционерное общество
«Федеральная корпорация по развитию
малого и среднего предпринимательства»
(Корпорация МСП)
(<http://corpmsp.ru/>)**



Акционерное общество «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» (Корпорация МСП)

Одной из важнейших задач Корпорации МСП является обеспечение субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП) доступными кредитными ресурсами, для достижения чего реализуются следующие программы:

1) Программа стимулирования кредитования субъектов МСП

Совместно с Минэкономразвития России и Банком России была разработана Программа, в соответствии с которой процентная ставка по кредитам в сумме не менее 10 млн руб. для субъектов малого бизнеса фиксируется на уровне 10,6% годовых, для среднего - 9,6% годовых.

Кредитные организации, предоставляющие финансирование предпринимателям по Программе получают возможность рефинансирования в Банке России по ставке 6,5% годовых.

К потенциальным заемщикам предъявляются следующие требования:

- 1) Соответствие требованиям ст.4 Федерального закона № 209-ФЗ;
- 2) Любые виды предпринимательской деятельности;
- 3) Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации;
- 4) Отсутствие отрицательной кредитной истории по кредитам с гарантией Корпорации;
- 5) Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и т.п.;
- 6) Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства).

2) Выдача Корпорацией МСП независимой гарантии, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком отвечать за исполнение Субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору.

Условия выдачи гарантии:

- 1) Срок гарантии до 15 лет в зависимости от условий конкретного продукта;
- 2) Вознаграждение за гарантию 0,75% годовых* от суммы гарантии за весь срок действия гарантии;
- 3) Порядок уплаты вознаграждения;
- 4) Единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально;
- 5) Сумма гарантии до 50% от суммы кредита

Агентство стратегических инициатив будет интересно начинающим предпринимателям наличием следующей программы:

Инвестиционный лифт

Механизм поддержки российских экспортеров несырьевой продукции через партнерство с финансовыми организациями и институтами развития. Программа «Инвестиционный лифт» позволяет получить компания следующие возможности:

- акционерного финансирования, финансирования инвестиционных планов; финансовой, гарантийной и страховой поддержки экспортных контрактов;
- административной и консультационной поддержки, в том числе при продвижении компании и продукции на целевых международных рынках.

Требования к участникам

- Деятельность относится к несырьевому сектору экономики;
- Продукция имеет потенциал выхода на зарубежные рынки;
- Годовая выручка от 0,5 до 10 млрд рублей;
- Прозрачная структура собственности. Конечные бенефициары, владеющие более 50 % долей компании должны быть резидентами России. Доля участия государства или госкомпаний не должна превышать 50 %;
- Положительная деловая репутация, стабильное финансовое положение.

Требования к проекту

Продукция относится к несырьевому сектору экономики и имеет потенциал выхода на зарубежные рынки;

- Бюджет проекта от 0,5 до 10 млрд рублей;
- Подтверждена техническая реализуемость проекта, определен объем инвестиций, подготовлена проектно-сметная документация и бизнес-план;

При необходимости привлечения дополнительного финансирования:

- Собственные средства инвестора должны составлять не менее 15 %, если требуется долговое финансирование, и не менее 20 % для получения страховой поддержки.
- Проект должен быть экономически целесообразен, окупаем, $NPV > 0$, при потребности финансирования собственного капитала компании также $IRR > 15 \%$.

Этапы прохождения проекта

- Потенциальный участник подает заявку через портал АСИ;
- АСИ проверяет заявленный проект на соответствие техническим требованиям программы, предоставляет экспертное заключение и готовит заявку к заседанию рабочей группы;
- Рабочая группа, в которую входят представители АСИ, Внешэкономбанка, РФПИ, Российского экспортного центра и предпринимательских объединений отбирает проекты для оказания поддержки и определяет её конкретные меры;
- Сопровождение реализации проекта.

Также Агентство активно участвует в деятельности по поддержке и развитию такого важного сектора, как социальное предпринимательство. Так, совместно с Центром инноваций социальной сферы Агентство активно реализует программы в сфере:

1) Образования:

- Обучение ключевым аспектам ведения социального предпринимательского проекта;
- Содействие в разработке устойчивой бизнес-модели.

2) Менторства:

• Привлечение бизнес-сообществ, руководителей предприятий и собственников бизнеса к формированию устойчивых моделей социального предпринимательства в регионе;

- Оценка бизнес-плана, сопровождение.

3) Ресурсного сопровождения предпринимательской деятельности:

- Содействие в поддержке проектов: меры, субсидии, частные фонды, заемные средства.

4) Консультирования:

- Бизнес-планирование;
- Правовые вопросы;
- Информационное сопровождение;
- Аутсорсинг непрофильной деятельности.

Помимо этого, Агентство является учредителем номинации «За системный подход к социальному предпринимательству» в премии социальной направленности «Импульс добра».

Помимо вышеизложенного, Помощь АСИ заключается в консультационной помощи по взаимодействию с финансовыми организациями, институтами развития, фондами, координации взаимодействия с органами власти по вопросу оказания мер поддержки, содействию в решении системных проблем (различные барьеры нормативно-правового, административного характера, изменение ГОСТов и т. д.).

Фонд реализует программы инновационного развития, направленные на создание новых и развитие действующих высокотехнологических компаний, коммерциализацию результатов научно-технического предпринимательства, создание рабочих мест:

1) Программа «УМНИК»

Программа позволяет получить молодым участникам-инноваторам от 18 до 30 лет грант в размере **500 000 рублей**

К участникам предъявляется следующее требование:

В конкурсе могут принимать участие физические лица, от 18 до 30 лет включительно, являющиеся гражданами РФ, и ранее не побеждавшие в Программе. Каждый проект подается и представляется одним физическим лицом.

2) Программа «СТАРТ»

В рамках программы осуществляется Поддержка стартапов на ранних стадиях инновационной деятельности и у участников появляется возможность получить **до 5 млн. рублей**.

К участникам предъявляются следующие требования:

1) Физические лица не должны одновременно участвовать (выступать руководителем предприятия, научным руководителем проекта) в других проектах, финансируемых Фондом.

2) Предприятия должны соответствовать критериям отнесения к субъекту малого предпринимательства в соответствии с Федеральным законом от 24.07.2007 № 209-ФЗ, а также удовлетворять следующим требованиям:

а) дата регистрации предприятия составляет не более 2-х лет с даты подачи заявки на конкурс;

б) в числе видов экономической деятельности должны иметься код ОКВЭД 72.1 (ОК 029-2014 от 01.02.2014) «Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук», или код ОКВЭД 73.1 (ОК 029-2001 и ОК 029-2007).

в) ведущие сотрудники предприятия (руководитель предприятия, научный руководитель проекта) не должны участвовать в других проектах, финансируемых Фондом;

г) предприятие ранее не должно было получать финансовую поддержку Фонда.

3) Программа «РАЗВИТИЕ»

В рамках программы у предпринимателей появляется возможность грант в размере **до 20 млн. рублей**.

К заявителям предъявляются следующие обязательные требования:

1. В конкурсе могут принимать участие юридические лица, действующие не менее двух лет (на дату подачи заявки на участие в конкурсе);

2. Заявитель должен относиться к субъектам малого предпринимательства в соответствии с Федеральным законом от 24.07.2007 № 209-ФЗ.

3. Среди видов экономической деятельности должен иметься код ОКВЭД 73.1 (ОК 029-2001 и ОК 029-2007) «Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук» или код ОКВЭД 72.1 (ОК 029-2014 от 01.02.2014).

4. Предприятие не должно иметь не завершенных контрактов с Фондом.

4) Программа «ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ»

В рамках конкурса агентство оказывает содействие малому инновационному бизнесу России

несырьевой направленности на международных рынках. Программа включает в себя не только получение финансовой поддержки, но и образовательные программы, участие российских компаний в европейских бизнес и инновационных сетях.

В рамках международных программ Фонд содействия поддерживает совместные проекты российских компаний с зарубежными организациями.

Обязательные требования к участникам:

1) В конкурсе могут принимать участие юридические лица, соответствующие критериям отнесения к субъекту малого предпринимательства в соответствии с Федеральным законом от 24.07.2007 № 209-ФЗ (далее – предприятия), уставами которых предусмотрено проведение научных работ (среди видов экономической деятельности которых имеется код ОКВЭД 72.1 (ОК 029-2014 от 01.02.2014) «Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук», или код ОКВЭД 73.1 (ОК 029-2001 и ОК 029-2007)).

2) Проект должен быть выполнен совместно с организациями из стран, приведенных в Приложении №1 к Положению о конкурсе.

5) Программа «КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ»

В рамках программы у предпринимателей появляется возможность грант в размере **до 15 млн. рублей.**

В конкурсе могут принимать участие предприятия:

1) относящиеся к малым согласно № 209-ФЗ от 24.07.2007 г.;

2) у которых нет открытых контрактов с Фондом.

3) Приоритет отдается предприятиям:

А) успешно выпускающим

продукцию;

Б) имеющим положительную финансово-экономическую историю;

В) планирующим расширение производства;

Г) имеющим подтвержденный спрос;

Д) рекомендованным органами исполнительной власти субъектов РФ;

Е) реализующие импортозамещающие проекты;

Ж) участникам инновационно-территориальных кластеров.

6) Программа «КООПЕРАЦИЯ»

В процессе реализации программы фонд осуществляет поддержку инновационной деятельности в рамках взаимодействия крупных компаний с малым бизнесом и предоставляет возможность получить грант в размере **до 20 млн. руб.**

Участником может быть любое юридическое лицо – резидент Российской Федерации, за исключением:

1) субъектов малого предпринимательства в соответствии с Федеральным законом от 24.07.2007 №209 «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»;

2) федеральных государственных бюджетных и автономных образовательных учреждений высшего профессионального образования;

3) казенных предприятий;

4) юридических лиц, в уставном (складочном) капитале которых доля иностранных юридических лиц и иностранных граждан превышает 50%.



АО «Росэксимбанк» является специализированным институтом поддержки предпринимательства в области несырьевого экспорта с помощью выдачи по запросу клиентов различных видов гарантий и кредитов от своего имени.

При осуществлении своей деятельности по поддержке предпринимателей несырьевых экспортеров РОСЭКСИМБАНК в рамках уникальной **программы кредитной поддержки высокотехнологичного экспорта** предлагает кредиты по существенно заниженным ставкам, которые позволят в короткие сроки значительно увеличить экспортные возможности компании.

Кредитование доступно не только в рублях, но и в долларах США и евро. За детализацией расчета обращайтесь к специалистам банка.

Чтобы воспользоваться преимуществами программы предпринимателям понадобится всего лишь:

- убедиться, что товары или услуги, производимые или экспортируемые компанией относятся к высокотехнологичному экспорту (соответствие можно проверить по Приказу Министерства промышленности и торговли Российской Федерации от 02.07.2015 № 1809).

Также, помимо вышеизложенного РОСЭКСИМБАНК предлагает своим клиентам не отдельные банковские продукты, а эффективные финансовые инструменты для решения конкретных задач.

1) Финансирование расходов по экспортному контракту

Если необходимы средства для исполнения обязательств по отдельному экспортному контракту, то этот кредит — оптимальное решение.

2) Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам

Этот кредит поможет пополнить запас оборотных средств и исполнить обязательства по регулярным экспортным поставкам.

3) Финансирование коммерческого кредита экспортёра

С этим кредитом предприниматели смогут пополнить запас оборотных средств и исполнить обязательства по регулярным экспортным поставкам.

4) Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями

Полезен предпринимателям, которые регулярно поставляют за рубеж однородные товары или услуги, поскольку этот кредит позволит пополнить запас оборотных средств.

5) Прямой кредит иностранному покупателю

Этот кредитный продукт поможет иностранному покупателю оплатить несырьевые товары или услуги предпринимателя.

6) Финансирование через подтвержденный аккредитив

Этот кредит обеспечит зарубежному покупателю доступ к финансированию оплаты по экспортному контракту через аккредитив.

7) Кредит банку иностранного покупателя

Если иностранному покупателю требуются деньги для оплаты товаров или услуг предпринимателя-клиента, банк готов предоставить средства банку-кредитору покупателя за рубежом.

Условия выдачи кредитов и гарантий с каждым клиентом обсуждаются индивидуально.

Фонд особо интересен предпринимателям в процессе своей деятельности реализует:
Долгосрочное финансирование инвестиционных проектов в монопрофильных муниципальных образованиях Российской Федерации (моногородах).

Долгосрочное финансирование инвестиционных проектов в монопрофильных муниципальных образованиях Российской Федерации (моногородах).	
Условия	
Форма финансирования	участие в уставном капитале / заём
Доля финансирования	40% от общей стоимости проекта
Объем предоставляемых средств Фонда	более 100 млн. руб., но не более 1 млрд. руб.
Годовая процентная ставка финансирования	5 %;
Предельный срок финансирования	8 лет

Основные требования к предпринимателям:

- 1) Инвестиционный проект не является инвестиционным проектом по реконструкции, техническому перевооружению, модернизации и (или) дооборудованию градообразующей организации моногорода;
- 2) ежегодная стоимость товаров (работ, услуг), приобретаемых у градообразующей организации моногорода, не превышает 50 процентов ежегодной стоимости всех товаров (работ, услуг), приобретаемых в целях реализации инвестиционного проекта;
- 3) ежегодная выручка от реализации товаров (работ, услуг) градообразующей организации моногорода не превышает 50 процентов ежегодной выручки, получаемой от реализации товаров (работ, услуг), произведенных (выполненных, оказанных) в результате Реализации Инвестиционного проекта.
- 4) реализация Инвестиционного проекта предполагает создание новых рабочих мест в моногородах;
- 5) реализация Инвестиционного проекта направлена на привлечение инвестиций в моногорода;
- 6) сумма собственных средств Инициатора проекта, планируемых для направления на финансирование проекта, составляет не менее 15 (пятнадцати) процентов от Общей стоимости проекта в течение всей Инвестиционной фазы проекта;
- 7) источниками собственных средств Инициатора проекта не могут являться прогнозные поступления денежных средств от реализации рассматриваемого проекта, а также кредиты и займы (кроме займов акционеров/участников/конечных бенефициаров Инициатора проекта, предоставленных на срок, превышающий срок возврата Средств Фонда, привлекаемых для Реализации Инвестиционного проекта);
- 8) инициатор проекта имеет документальное подтверждение готовности предоставить государственную поддержку (кроме средств Фонда) соответствующим органом государственной власти или органом местного самоуправления и (или) организацией (при наличии такой формы поддержки в структуре финансирования проекта);
- 9) финансирование носит целевой характер.

Помимо вышеизложенного, Фонд развития моногородов осуществляет проведение курсов обучения, которые нацелены на подготовку команд, управляющих проектами развития моногородов, а также развитие управленческих и проектных компетенций участников.